МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова» (ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова»)

Факультет экономический Кафедра менеджмента и маркетинга

> Утверждена в составе образовательной программы высшего образования

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПРАКТИКИ

производственная практика

(преддипломная практика)

Направление подготовки - 38.04.02 Менеджмент

Направленность (профиль) <u>«Стратегическое управление конкурентоспособностью организации»</u>

Квалификация выпускника - Магистр

Вид практики - производственная

Тип практики - преддипломная

 Γ од начала подготовки – 2024

Рабочая программа практики основана на требованиях Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования — магистратуры по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент, утвержденного приказом Минобрнауки России от 12 августа 2020 г. № 952; Положением о практической подготовке обучающихся, утв. Приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации и Министерства просвещении Российской Федерации от 5 августа 2020 г. N 885/390.

СОСТАВИТЕЛИ:

Доцент кафедры менеджмента и

маркетинга, кандидат экономических наук

А.В. Прокопьев

ОБСУЖДЕНО:

на заседании кафедры менеджмента и маркетинга 15 марта 2024 г., протокол № 11

Заведующий кафедрой И.А. Леонтьева

СОГЛАСОВАНО:

Методической комиссией экономического факультета 18 марта 2024 г., протокол № 3

Декан факультета

Н.В. Морозова

Начальник учебно-методического управления Е.А. Ширманова

1. Цели и задачи обучения при прохождении практики

Преддипломная практика проводится с целью работы над материалом, связанным с темой выпускной квалификационной работы и подготовкой ее текста.

Задачи практики:

- изучение деятельности организации в соответствии с программой практики;
- освоение методов сбора, обработки и анализа управленческой информации;
- выполнение поручений руководителя практики от организации;
- приобретение опыта профессиональной деятельности в области управления конкурентоспособностью.

2. Вид, тип практики, способ и формы ее проведения

Тип практики – преддипломная.

Практика проводится в форме практической подготовки в соответствии с календарным учебным графиком и учебным планом.

Форма проведения практики – дискретная по видам практик – путем выделения в календарном учебном графике непрерывного периода учебного времени для проведения каждого вида (совокупности видов) практики.

Практическая подготовка при проведении практики организуется путем непосредственного выполнения обучающимися определенных видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

Обучающиеся, совмещающие обучение с трудовой деятельностью, вправе проходить практику по месту трудовой деятельности в случаях, если профессиональная деятельность, осуществляемая ими, соответствует требованиям образовательной программы к проведению практики.

Для руководства практикой, проводимой в профильных подразделениях университета, назначается руководитель практики из числа лиц, относящихся к профессорско-преподавательскому составу кафедры, ответственной за реализацию образовательной программы (далее – ОП). Для руководства практикой, проводимой в профильной организации, назначаются руководитель практики из числа лиц относящихся к профессорско-преподавательскому составу кафедры, ответственной за реализацию ОП, и руководитель (руководители) практики из числа работников профильной организации. Форма направления обучающегося на практику приведена в Положении о практической подготовке обучающихся, осваивающих образовательные программы высшего образования в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова».

Практика для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов проводится с учетом особенностей их психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья.

3. Планируемые результаты обучения при прохождении практики, соотнесенные с результатами освоения образовательной программы

Проведение производственной практики с учетом направленности (профиля) нацелено на формирование у магистра, в соответствии с целями основной образовательной программы и задачами будущей профессиональной деятельности, следующих компетенций, в результате освоения которых обучающийся должен:

Код компетенции	Индикатор достижения компетенции	Планируемые результаты обучения		
ПК-1.	ПК-1.1. Разработка,	Знать: понятийный аппарат в области		
Разработка и	тестирование и	маркетинговых составляющих инноваций,		

реализация маркетинговых программ с использованием инструментов комплекса
маркетинга

внедрение инновационных товаров (услуг), создание нематериальных активов (брендов) и управление ими в организации

инновационных товаров (услуг), нематериальных активов (брендов); инструменты бренд-менеджмента; методы изучения внутреннего и внешнего рынка, его потенциала тенденций развития; процедуры тестирования товаров (услуг), нематериальных активов (брендов); нормативные правовые акты, регулирующие маркетинговую деятельность.

Уметь: определять конкурентоспособный ассортимент товаров и услуг организации; тестирование инновационных проводить (услуг, брендов); товаров создавать нематериальные активы (бренды) и внедрять их на рынок; проводить оценку стоимости брендов организации; улучшать бизнеспроцессы организации в сфере управления брендами; инструменты использовать проектного управления успешными брендами.

Владеть: разработкой мер по внедрению инновационных товаров (услуг); созданием нематериальных активов (брендов) организации и управление ими; разработкой и реализацией комплекса мероприятий по привлечению новых потребителей товаров (услуг); реализацией и совершенствованием ассортиментной политики организации; проведением коммуникационных (рекламных) кампаний в области товаров (услуг, брендов); разработкой технических заданий на создание фирменного стиля бренда; организации, ee реализацией программ потребительской повышения лояльности к товарам (услугам, брендам) организации; подготовкой рекомендаций для решений принятия маркетинговых отношении товаров (услуг, брендов).

ПК-1.2. Разработка, внедрение и совершенствование политики ценообразования в организации

Знать: инструменты маркетингового ценообразования; законодательство Российской Федерации, стандарты, этические принципы, регулирующие цены и ценовую политику организаций; методы построения системы распределения (дистрибуции) и продвижения товаров и услуг на уровне ценовых стратегий.

Уметь: разрабатывать политику конкурентных цен на товары (услуги); рассчитывать цены на товары (услуги) организации; разрабатывать средства каналы коммуникаций проведения ценообразования; политики сравнивать

рыночные цены и цены конкурентов на товары (услуги); проводить маркетинговые исследования по ценам; проводить аудит ценовой политики организации.

Владеть: разработкой ценовой политики в организации; созданием реализацией И стратегией формирования цен на товары (услуги) организации; внедрением методов формирования цен на товары (услуги) организации; разработкой конкурентных ценовых стратегий; проведением последовательных действий по разработке политики ценообразования в организации; внедрением системы стимулирования продаж товаров (услуг) организации; совершенствованием политики ценообразования в организации.

ПК-1.3. Разработка, внедрение и совершенствование системы распределения (дистрибуции) и сбытовой политики в организации

Знать: методы проведения маркетинговых исследований В области распределения (дистрибуции) подходы продаж; формированию сбытовой политики организации; законодательство Российской Федерации и международное право в области маркетинговой деятельности, стандарты и этические принципы, регулирующие сбытовую деятельность организации.

Уметь: работать с информацией и базами системе распределения; данных маркетинговые действия выполнять выбору распределения каналов (дистрибуции); создавать каналы распределения (дистрибуции) в организации; оценивать результативность каналов распределения (дистрибуции); проводить оценку сбытовой политики организации; управлять продажами товаров и услуг.

Владеть: формированием средств и каналов распределения (дистрибуции) взаимодействия поставщиками, инвесторами иными партнерами организации; разработкой комплексной распределения (дистрибуции) системы организации; разработкой сбытовой политики организации; совершенствованием распределения (дистрибуции) системы организации.

ПК-1.4. Разработка, внедрение и совершенствование системы маркетинговых коммуникаций в

Знать: инструменты маркетинговых коммуникаций; стандарты, этические нормы и принципы, регулирующие информационно-коммуникационную и рекламную деятельность организации; организацию рекламного дела; законодательство

	организации	Российской Федерации и международное
		право в области маркетинговой
		деятельности, стандарты и этические
		принципы, регулирующие
		коммуникационную политику организации.
		Уметь: проводить внутренние и внешние
		коммуникационные кампании; формировать
		имидж и деловую репутацию организации;
		продвигать товары (услуги) организации на
		рынок; улучшать бизнес-процессы
		организации в области коммуникационной
		политики; выстраивать систему
		коммуникаций в организации на уровне
		стратегий; проводить анализ
		результативности коммуникационной
		политики; использовать инструменты
		проектного управления в выработке
		эффективной коммуникационной политики.
		Владеть: разработкой системы
		маркетинговых коммуникаций в
		организации; разработкой и проведением
		коммуникационных кампаний в организации;
		формированием каналов коммуникации с
		потребителями товаров и услуг организации;
		формированием имиджа и деловой
		репутации организации; организацией и
		проведением мероприятий по связям с
		общественностью для формирования
		маркетинговых коммуникаций организации;
		разработкой и проведением рекламных акций
		по стимулированию продаж; работой с
		инструментами прямого маркетинга;
		подготовкой рекомендаций по
		совершенствованию системы маркетинговых
		коммуникаций для принятия управленческих
		решений.
ПК-2.	ПК-2.1. Формирование	Знать: методику проведения комплексного
Управление и	маркетинговой	маркетингового исследования; особенности
	стратегии организации	риск-менеджмента; инструменты бренд-
деятельностью		менеджмента; принципы стратегического и
организации		оперативного планирования; методы и
		стратегии ценообразования.
		Уметь: разрабатывать маркетинговую
		стратегию организации; прогнозировать
		результаты, планировать и создавать условия
		для результативной маркетинговой
		деятельности организации; выстраивать
		систему взаимодействия маркетинговой
		службы с другими подразделениями
		организации; реализовывать альтернативные
		маркетинговые стратегии в организации.

	T	
		маркетинговой службы в рамках стратегии
		развития организации, текущих бизнес-
		процессов и проектной деятельности
		организации; созданием и развитием
		стратегической системы для выполнения
		маркетинговых функций в организации.
	ПК-2.2. Планирование	Знать: методы управления бизнес-
	и контроль	процессами; методы и организационные
	маркетинговой	возможности управления изменениями;
	деятельности	законодательство Российской Федерации и
	организации	международное право в области
	организации	маркетинговой деятельности.
		Уметь: планировать деятельность
		1
		маркетинговой службы организации;
		планировать и разрабатывать бюджет
		реализуемых маркетинговых проектов;
		проводить оценку результативности
		маркетинговых программ; осуществлять
		контроль маркетинговой деятельности
		организации.
		Владеть: подготовкой предложений и
		разработкой планов по работе маркетинговой
		службы организации; согласованием и
		реализацией планов маркетинговой
		поддержки системы продаж в организации;
		согласованием и реализацией плана
		маркетинга организации; обеспечением
		развития маркетинговой службы
		организации; подготовкой и защитой отчетов
		о работе маркетинговой службы перед
		руководящими органами и лицами
		организации; обеспечением контроля
		маркетинговой деятельности организации.
ПК-3.	ПК-3.1. Определение	
	± · · ·	Знать: методики оценки деятельности в
Аналитическое	направлений развития	соответствии с разработанными
обеспечение	организации	показателями; сбор, анализ, систематизацию,
разработки		хранение и поддержание в актуальном
стратегии		состоянии информацию бизнес-анализа;
изменений		предметную область и специфику
организации		деятельности организации в объеме,
		достаточном для решения задач бизнес-
		анализа.
		Уметь: планировать, организовывать и
		проводить встречи и обсуждения с
		заинтересованными сторонами; выявлять,
		регистрировать, анализировать и
		классифицировать риски и разрабатывать
		комплекс мероприятий по их минимизации;
		оформлять результаты бизнес-анализа в
		соответствии с выбранными подходами;
		анализировать внутренние (внешние)
		1
		факторы и условия, влияющие на

деятельность организации; проводить анализ деятельности организации.

Владеть: оценкой текущего состояния организации; определением параметров будущего состояния организации; выявлением, анализом оценкой несоответствия между параметрами текущего и будущего состояний организации; оценкой бизнес-возможностей организации, необходимых для проведения стратегических изменений в организации.

ПК-3.2. Разработка стратегии управления изменениями в организации

Знать: теорию заинтересованных сторон; методики оценки деятельности организации разработанными соответствии методы сбора, показателями; анализа, систематизации, хранения и поддержания в актуальном состоянии информации бизнесанализа; предметную область и специфику организации деятельности В объеме. достаточном для решения задач бизнесанализа.

Уметь: регистрировать, выявлять, анализировать и классифицировать риски и разрабатывать комплекс мероприятий по их минимизации; оформлять результаты бизнессоответствии с выбранными анализа в подходами; определять связи и зависимости элементами информации бизнесанализа; представлять информацию бизнесанализа различными способами различных форматах для обсуждения заинтересованными сторонами; анализировать внутренние (внешние) факторы условия, влияющие деятельность организации; анализировать требования заинтересованных сторон с точки зрения критериев качества, определяемых выбранными подходами; проводить анализ деятельности организации.

Владеть: определением цели И стратегических изменений в организации; определением параметров основных эффективности ключевых показателей разрабатываемых стратегических изменений в организации; определением критериев оценки успеха стратегических изменений в организации; оценкой соответствия изменений стратегическим пелям организации; определением основных аспектов организации, которые могут быть затронуты стратегическими изменениями; выбором стратегии составе группы

	экспертов; разр	аботкой планов	реализации
	стратегических	изменений в	организации;
	мониторингом	процесса	проведения
	стратегических	изменений в орга	низации.

4. Место практики в структуре образовательной программы высшего образования

Производственная практика относится к Блок 2. «Практика», «Часть, формируемая участниками образовательных отношений», и базируется на дисциплинах образовательной программы высшего образования по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент, профиль «Стратегическое управление конкурентоспособностью организации».

Для успешного прохождения практики обучающийся должен:

Знать:

- понятийный аппарат в области маркетинговых составляющих инноваций
- инструменты маркетингового ценообразования
- методы проведения маркетинговых исследований в области распределения (дистрибуции) и продаж

Уметь:

- определять конкурентоспособный ассортимент товаров и услуг организации
- разрабатывать политику конкурентных цен
- работать с информацией и базами данных

Владеть:

- разработкой мер по внедрению инновационных товаров (услуг)
- разработкой ценовой политики в организации
- формированием средств и каналов распределения (дистрибуции)

Знания, умения и навыки, полученные в результате прохождения практики, используются для изучения следующих дисциплин (модулей) и практик данной образовательной программы высшего образования.

5. Место и сроки проведения практики

Организация проведения производственной практики (преддипломная) осуществляется на основе договоров с организациями, деятельность которых соответствует профессиональным компетенциям, осваиваемым в рамках данной образовательной программы высшего образования. Практика проводится на базе организаций и предприятиях, ведущих коммерческую и некоммерческую деятельность. Практика также может быть проведена непосредственно в университете.

В соответствии со специализацией местами практики могут быть:

- организации различных организационно-правовых форм (коммерческие, некоммерческие), отраслей и сфер деятельности;
 - органы государственного и муниципального управления;
 - компании, предоставляющие услуги управленческого консалтинга.

Практика для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов проводится с учетом особенностей их психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья.

Преддипломная практика проводиться в 4 семестре. Общая продолжительность практики составляет 6 недель.

Формой аттестации практики является зачет с оценкой (дифференцированный зачет). По итогам зачета обучающемуся могут быть выставлены оценки «отлично», «хорошо», «удовлетворительно» и «неудовлетворительно».

6. Структура и содержание практики

В соответствии с учебным планом для освоения программы практики в учебном плане предусмотрено 9 з.е./ 324 ак.ч.

№ п/п	Разделы (этапы) практики	Виды работ на практике, включая самостоятельную работу обучающихся	Трудоемкость, час	В том числе на практическую подготовку и индивидуальную контактную работу, час	Формируемые компетенции
1.	Организация практики, подготовительный этап	Проведение организационного собрания, на котором освещаются цели и основные задачи практики, указываются отчетные сроки, раздаются необходимые материалы для прохождения практики. Оформление на практику, инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности, а также правилами внутреннего трудового распорядка организации, предоставляющей место для прохождения практики. Получение задания по практике.	6	5	ПК-1, ПК-2, ПК-3
2.	Основной этап	Обучение и работа на рабочем месте в качестве стажерапрактиканта в соответствии с индивидуальным заданием. Знакомство с организационной структурой объекта практики. Изучение технологической и нормативной документации. Изучение работы систем и работы	210	200	ПК-1, ПК-2, ПК-3

№ п/п	Разделы (этапы) практики	Виды работ на практике, включая самостоятельную работу обучающихся	Трудоемкость, час	В том числе на практическую подготовку и индивидуальную контактную работу, час	Формируемые компетенции
		основного оборудования данного объекта. Знакомство с инструкциями, рекомендациями, памятками, справочниками, изданиями проектного института или предприятия — объекта практики, а также с изданиями ведомственного характера, а также их изучение. Сбор фактического и литературного материала. Анализ собранных материалов, проведение расчетов, составление графиков, диаграмм. Ведение дневника практики.			
3.	Аналитический этап	Представление руководителю практики собранных материалов. Выполнение производственных заданий. Участие в решении конкретных профессиональных задач. Обсуждение с руководителем практики проделанной части работы.	66	4	ПК-1, ПК-2, ПК-3
3.	Заключительный этап	Составление на основе проведенного исследования выводов и предложений. Подготовка отчетной документации. Оформление отчета по	42	40	ПК-1, ПК-2, ПК-3

				В том числе на	Формируемые
		Виды работ на		практическую	компетенции
$N_{\underline{0}}$	Разделы (этапы)	практике, включая	Трудоемкость,	подготовку и	
Π/Π	практики	самостоятельную	час	индивидуальную	
		работу обучающихся		контактную	
				работу, час	
		практике в			
		соответствии с			
		требованиями.			
		Сдача отчета о			
		прохождении практики			
		на кафедру.			
		Защита отчета.			
	ИТОГО		324	246	
	ИТОГО, з.е.		9		

Конкретное содержание практики разрабатывается руководителем практики от кафедры, ответственной за организацию и проведение практики совместно с руководителем практики от профильной организации. Содержание практики отражается в задании на практику обучающемуся-практиканту (форма задания в Положении о практической подготовке обучающихся, осваивающих образовательные программы высшего образования в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова»).

Выполнение задания должно обеспечивать закрепление, расширение и углубление теоретических знаний по вычислительной технике и информатике путем участия в разработке программного обеспечения с применением структурного анализа и моделирования, средств автоматизации разработки на основе современных технологий разработки программного обеспечения. Задание на практику должно предусматривать достижение планируемых результатов обучения при прохождении практики, соотнесенных с результатами освоения образовательной программы. Задание на практику формулируется с учетом особенностей и характера деятельности профильной организации. В нем должно быть предусмотрено:

- ознакомление с базой практики (профильной организацией), выпускаемой продукцией, структурой исследовательских, проектно-конструкторских и проектно-технологических подразделений, их ролью, задачами и взаимосвязями с другими подразделениями;
- ознакомление с научной организацией труда в исследовательских, проектноконструкторских и проектно-технологических подразделениях профильной организации;
 - изучение технологии создания программных средств;
- приобретение и закрепление навыков проектно-технологической работы (проектирования программного обеспечения, программных интерфейсов, баз данных на основе современных технологий разработки программного обеспечения);
- изучение вопросов техники безопасности, охраны труда и противопожарных мероприятий;
- ознакомление с методами и технологиями обеспечения и оценки качества разрабатываемого программного обеспечения;
- ознакомление с экономико-организационными аспектами функционирования исследовательских, проектно-конструкторских и проектно-технологических подразделений профильной организации;
 - приобретение навыков разработки и оформления программной документации.

Рабочий график (план) проведения практики согласуется с руководителем от профильной организации (Приложение 1).

7. Форма отчётности по практике

Формой аттестации практики является зачет с оценкой (дифференцированный зачет). По итогам зачета обучающемуся могут быть выставлены оценки «отлично», «хорошо», «удовлетворительно» и «неудовлетворительно». Для проверки качества прохождения практики, а также полученных знаний, умений и навыков, обучающиеся должны представить руководителю практики от кафедры следующие материалы и документы:

- путевку обучающегося-практиканта, оформленную в соответствии с требованиями и содержащую: отзыв от профильной организации, в которой проходила практика; описание проделанной обучающимся работы; общую оценку качества его подготовки, умения контактировать с людьми и анализировать ситуацию, умения работать со статистическими данными и т.д.;
- отчет обучающегося-практиканта о проделанной работе во время прохождения практики с указанием полученных новых знаний, умений и навыков.

Отчёт обучающегося-практиканта по практике должен быть оформлен в соответствии с межгосударственным стандартом ГОСТ 7.32-2017. Отчет обучающегося-практиканта по практике рецензируется и оценивается руководителем практики от кафедры, ответственной за организацию и проведение практики (Приложение 2).

Требования к оформлению отчета

Текст располагается на одной стороне листа белой бумаги формата A4 и должен соответствовать следующим требованиям:

- оформляется шрифтом Times New Roman;
- высота букв (кегль) 14, начертание букв нормальное;
- межстрочный интервал полуторный;
- форматирование по ширине.

Параметры страницы: верхнее поле -20 мм, нижнее -20 мм, левое -30 мм, правое -10 мм.

Объем работы в пределах 10-15 страниц. Страницы отчета следует нумеровать арабскими цифрами, соблюдая сквозную нумерацию по всему тексту работы. Номер страницы проставляют в середине верхнего поля без точки в конце. Титульный лист включается в общую нумерацию страниц работы, но номер страницы не проставляется.

Диаграммы, графики, схемы, чертежи, фотографии и др. именуются рисунками, которые нумеруются последовательно сквозной нумерацией под рисунком; текст названия располагается внизу рисунка. Цифровой материал, помещенный в отчете, рекомендуется оформлять в виде таблиц, которые также нумеруются арабскими цифрами последовательно. Все таблицы должны иметь содержательный заголовок. Заголовок помещается под словом «Таблица» над соответствующей таблицей с цифровым материалом.

Приложения оформляются как продолжение отчета на последующих его страницах, которые не нумеруются. Каждое приложение начинают с новой страницы, в правом верхнем углу которой указывают слово «Приложение» с последовательной нумерацией арабскими цифрами, например, «Приложение 1», «Приложение 2» и т.д. Каждое приложение должно иметь тематический заголовок, отражающий суть документа.

Отчет о производственной практике защищается перед руководителем практики и заведующим кафедрой.

Отчет прошивается и скрепляется печатью предприятия — базы практики, подписью руководителя практики от предприятия, подписью обучающегося-практиканта, на титульном листе проставляются подписи руководителя практики от кафедры и заведующего кафедрой.

Дневник практики ведется обучающимся и является обязательным отчетным документом для обучающегося. В дневник практики необходимо ежедневно записывать краткие сведения о проделанной в течение дня работе. Записи о выполняемой работе должны быть конкретными и заверяются подписью руководителя практики (практическим работником). С его разрешения обучающийся оставляет у себя составленные им проекты документов, отмечает в дневнике все возникающие вопросы, связанные с разрешением конкретных дел. Ведение таких записей впоследствии облегчит обучающемуся составление отчета о прохождении практики.

Дневник скрепляется подписями руководителя практики от организации и обучающегося-практиканта.

8. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по практике

8.1. Фонд оценочных средств

В целях обеспечения самостоятельной работы обучающихся в процессе прохождения практики руководитель практики от ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова» перед направлением обучающихся проводит организационное собрание, на котором обучающиеся проходят инструктаж по прохождению практики и получают конкретные рекомендации по выполнению соответствующих видов самостоятельной работы.

Текущие консультации, в том числе, и по самостоятельной работе обучающиеся получают у руководителей практики от ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова» и на предприятии.

Отдельный промежуточный контроль по разделам практики не требуется.

Основным документом, характеризующим работу обучающегося во время практики является отчет. В отчете обобщается и анализируется опыт производственной деятельности организации, отражается личное участие обучающегося в решении производственных задач и общественной жизни предприятия в период прохождения практики. В процессе прохождения практики обучающимся-практикантом ведется дневник практики, в котором фиксируется вид и продолжительность деятельности в процессе выполнения задания по практике. Дневник является неотъемлемой частью отчета по практике. Рабочими документами для составления отчета также служат рабочие материалы и документы профильной организации, разрешенные для изучения и использования обучающемуся-практиканту. Объем и содержание представляемой в отчете информации по выполнению индивидуального задания каждым обучающимся уточняется с руководителями практики.

Содержание отчета должно отражать полноту реализации основных задач практики. Особенно подробно приводятся результаты выполнения индивидуального задания. Отчет о практике должен состоять из следующих основных разделов:

- 1) Описание предприятия и базы практики;
- 2) Описание возводимого или проектируемого объекта с которым была связана деятельность обучающегося во время практики с описанием организационных мероприятий, применяемой технологии и пр.;
- 3) Функциональные обязанности обучающегося во время прохождения практики, раскрывающие структуру его производственной деятельности и условия работы;
 - 4) Дневник практики;

- 5) Выводы и предложения;
- 6) Литература;
- 7) Приложения к отчету.

К отчету следует приложить необходимые иллюстрации в виде фотографий, эскизов, рисунков, графики, схемы, таблицы, чертежи и другие материалы, иллюстрирующие содержание основной части отчета.

Аттестация по итогам практики проводится на основании оформленного в соответствии с установленными требованиями письменного отчета и отзыва руководителя практики. Отчет по практике составляется индивидуально каждым обучающимся. Руководитель проводит оценку сформированных умений и навыков, степень ответственности, самостоятельности, творчества, интереса к работе и др., которую излагает в отзыве.

Отчет проверяется руководителем практики от кафедры, организовывающей прохождение практики. Далее обучающийся защищает отчет.

Для выявления результатов обучения используется собеседование- средство контроля, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с производственной практикой, и рассчитанное на выяснение уровня сформированности компетенций, объема знаний обучающегося по определенному разделу, теме, проблеме и т.п.

N_0N_0	Наименование работ	Средства текущего контроля	Перечень компетенции
1	Знакомство с предприятием, занимающихся созданием и модернизацией прикладных программных средств, структурой, отделами (службами) и центром обработки информации. Знакомство с информационными технологиями, имеющимися на предприятии, а также с методами и средствами компьютерной обработки информации	Комплект заданий на практику	ПК-1, ПК-2, ПК-3
2	Выполнение работ по обследованию конкретной предметной области соответствии с выданным заданием	Комплект показателей результатов освоения заданий	ПК-1, ПК-2, ПК-3
3	Разработка предварительного варианта технического задания на разработку информационной системы для заданной предметной области	Комплект показателей результатов освоения заданий	ПК-1, ПК-2, ПК-3
4	Защита отчета по практике	Дневник практики (индивидуальные и типовые задания по практике); отчет о прохождении практики, выполненные документы по	ПК-1, ПК-2, ПК-3

практическим работам)	
-----------------------	--

8.2. Задания на практику.

8.2.1. Индивидуальные задания по практике

Производственная практика начинается на предприятиях, в организациях, учреждениях с вводного инструктажа, первичного инструктажа на рабочих местах, с обучения конкретным правилам техники безопасности на рабочих местах с оформлением соответствующих документов.

Ответственность за организацию производственных практик на предприятии, в организации, учреждении возлагается на руководителя предприятия, организации, учреждения.

Обучающийся при прохождении практики обязан:

- -полностью выполнять задания, предусмотренные программой практики;
- -подчиняться действующим на предприятии, в учреждении или организации правилам внутреннего трудового распорядка;
- -изучить и строго соблюдать правила охраны труда и пожарной безопасности, техники безопасности и производственной санитарии;
- -нести ответственность за выполняемую работу и ее результаты наравне со штатными работниками;
- -предоставить своевременно руководителю практики дневник, письменный отчет о выполнении практики и сдать зачет.

Содержание практики отражается в задании на практику обучающемусяпрактиканту.

Задание на практику должно предусматривать достижение планируемых результатов обучения при прохождении практики, соотнесенных с результатами освоения образовательной программы (компетенциями).

Задание на практику формулируется с учетом особенностей и характера деятельности профильной организации.

В целях повышения эффективности производственной практики, для получения будущими специалистами более глубоких знаний и практических навыков каждый обучающийся индивидуально прорабатывает отдельные вопросы программы. Каждому обучающемуся на период практики выдаётся индивидуальное задание. Выполнение индивидуальных заданий является необходимой составной частью работы обучающегося.

Содержание индивидуальных заданий определяется рабочей программой практики и особенностями данной базы практики. Темы индивидуальных заданий составляются руководителем от Университета совместно с руководителем практики от предприятия базы практики.

Зафиксировать научно-исследовательскую работу согласно индивидуальному заданию обучающемуся.

Обучающийся каждый день заполняет дневник практики, в котором фиксирует степень выполнения задания каждого дня. В конце практики обучающийся составляет отчет о практике, который включает в себя все этапы и мероприятия, запланированные программой практики, и выполнение (или невыполнение) их обучающимся с объяснением причин невыполнения.

8.2.2. Типовые задания по практике

- 1. Ведение и оформление дневника практики.
- Прохождение инструктажа по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности, а также правилами внутреннего трудового распорядка организации, предоставляющей место для прохождения практики.
- 3. Выполнение заданий.

За время прохождения практики студент должен изучить и отразить в отчете следующие вопросы, касающиеся деятельности организации в соответствии с темой выпускной квалификационной работы:

- 1 Раскрытие теоретических аспектов рассматриваемой проблемы в организации.
- 2 Обобщение аналитических материалов по теме исследования.
- 3 Описание результатов исследования.
- 4 Ключевые рекомендации, вытекающие из результатов проведенного исследования (должны быть аргументированы и обоснованы с точки зрения экономической целесообразности).

8.2.3. Требования к оформлению отчета

Оформление отчета осуществляется в соответствии с локальными документами университета.

8.3. Примерные вопросы для защиты отчета по практике

Формулируются исходя из перечня раскрываемых пунктов структуры отчета (см.8.2.2), а также:

- 1. Перечислите критерии эффективности маркетинговой деятельности организации.
 - 2. Назовите основные этапы разработки конкурентной стратегии.
- 3. Перечислите методы количественного и качественного анализа для проведения маркетинговых исследований.
- 4. Назовите методы конкурентного анализа и оценки собственных конкурентных позиций.
- 5. Опишите процедуру оценки эффективности управления бизнес-процессами в организации.
 - 6. Знаки, информирующие о конкурентоспособности товаров и услуг.
- 7. Издержки производства промышленной продукции и производительность труда как факторы конкурентоспособности товаров и услуг.
- 8. Привлекательность инвестиционного климата России как фактор конкурентоспособности товаров и услуг.
- 9. Производственные факторы конкурентоспособности товаров и услуг: состав, характеристика и влияние на конкурентоспособность.
- 10. Рыночные факторы конкурентоспособности товаров и услуг: состав, характеристика и влияние на конкурентоспособность.
- 11. Сбытовые и сервисные факторы конкурентоспособности товаров и услуг: состав, характеристика и влияние на конкурентоспособность.
- 12. Конкурентоспособность отечественных товаров и услуг в сфере международной торговли.

Критерии оценивания сформированности компетенции

Планируемые	Оценка сформированности компетенции на начальном этапе			
результаты	Недовлетворит.	Удовлетворит. Хорошо		Отлично
обучения	(2 балла)	(3 балла)	± 1 ±	
Знать: Основные	Обучающийся	Обучающийся	Обучающийся	Обучающийся
стадии и этапы	лишь частично	имеет общие	демонстрирует	демонстрирует
создания	овладел	знания	минимальный	максимальный
программного	минимальным	минимального	уровень	уровень
продукта.	уровнем	уровня, но не	знаний, но в	знаний. При
Общие принципы	знаний.	умеет	ответе	проверке
методологии и	Умения и	логически	имеются	умений и
технологии	навыки не	обосновать	существенные	навыков

проектирования Уметь: Провести предварительный анализ предметной области при проектировании информационной системы. Ориентироваться в терминологии проектирования информационных систем Владеть: Общепринятыми методами сбора и анализа предпроектной информации	развиты	свои мысли. Умения и навыки развиты слабо	недостатки, материал усвоен частично. При проверке умений и навыков в рассуждениях допускаются ошибки.	показывает хорошее понимание пройденного материала, но не может теоретически обосновать некоторые выводы
Планируемые		ованности компет		
результаты	Недовлетворит. (2 балла)	Удовлетворит. (3 балла)	Хорошо	Отлично
обучения Знать:	Обучающийся	Обучающийся	(4 балла) Обучающийся	(5 баллов) Обучающийся
Особенности	имеет общие	демонстрирует	демонстрирует	полностью
применения	знания	базовый	базовый	овладел
современного	базового	уровень	уровень	базовым
инструментария	уровня, но не	знаний, но в	знаний. При	уровнем
для решения	умеет	ответе	проверке	знаний, умений
технологических	логически	имеются	умений и	и навыков,
задач в конкретной	обосновать	существенные	навыков	понимает
предметной	свои мысли.	недостатки,	показывает	пройденный
области.	Базовые умения	материал	хорошее	материал,
Критерии выбора	и навыки	усвоен	понимание	отвечает четко
инструментального	развиты слабо.	частично.	пройденного	и всесторонне,
средства для		При проверке	материала, но	умеет
проектирования		базовых	не может	оценивать
информационной		умений и	теоретически	факты,
системы		навыков в	обосновать	самостоятельно
Уметь:		рассуждениях	некоторые	рассуждает
Производить		допускаются	выводы	
предварительную		ошибки.		
разработку				
технического				
задания на				
проектирование				
информационной				
Системы.				
Осуществлять				
выбор путей адаптации				
приложений к				

		1	1	I
условиям				
функционирования				
Владеть:				
Методами и				
средствами				
проектирования,				
модернизации и				
модификации				
информационных				
систем;				
Знаниями о				
базовых				
компонентах				
архитектуры				
информационных				
систем				
Планируемые	Оценка сформир	ованности компет	енции на заключи	тельном этапе
результаты	Недовлетворит.	Удовлетворит.	Хорошо	Отлично
обучения	(2 балла)	(3 балла)	(4 балла)	(5 баллов)
Знать:	Обучающийся	Обучающийся	Обучающийся	Обучающийся
Современные	не	демонстрирует	демонстрирует	полностью
доступные и	демонстрирует	продвинутый	продвинутый	овладел
эффективные	продвинутый	уровень	уровень	продвинутым
методы решения	уровень знаний	знаний, но в	знаний. При	уровнем
технологических		ответе	проверке	знаний, умений
проблем. Способы		имеются	умений и	и навыков,
обоснования		существенные	навыков	понимает
экономической		недостатки,	показывает	пройденный
эффективности		материал	хорошее	материал,
процесса		усвоен	понимание	отвечает четко
разработки		частично. При	пройденного	и всесторонне,
Уметь:		проверке	материала, но	умеет
Осуществлять		продвинутых	не может	оценивать
разработку		умений и	теоретически	факты,
технического		навыков в	обосновать	самостоятельно
задания с		рассуждениях	некоторые	рассуждает,
использованием		допускаются	выводы	отличается
анализ предметной		ошибки.		способностью
области,				обосновать
выявлением				выводы и
внутренних				разъяснять их в
взаимосвязей				логической
компонентов.				последователь-
Обоснованно				ности
аргументировать				
предложенные				
решения				
Владеть:				
Устойчивыми				
навыками				
самостоятельной				
работы				
F == 0 121	<u> </u>	l	l	I

использования		
современных		
прикладных		
программных		
средств общего и		
специального		
назначения		

Критерии оценки работы обучающегося в ходе производственной практики:

- оценка «отлично» выставляется обучающемуся, если обучающийся обнаружил всестороннее систематическое знание теоретического материала и практического материала в рамках задания на практику; в полном объеме представил отчет по практике, оформленный в соответствии с требованиями;
- оценка «хорошо» выставляется, если обучающийся твердо знает теоретический материал в рамках задания на практику, грамотно и по существу излагает его, не допускает существенных неточностей в его изложении; в полном объеме представил отчет по практике, оформленный в соответствии с требованиями;
- оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если обучающийся имеет знания только теоретического материала в рамках задания на практику, но не усвоил его детали, возможно, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки при его письменном изложении, либо допускает существенные ошибки в изложении теоретического материала; в полном объеме, но с неточностями, представил отчет по практике, оформленный в соответствии с требованиями;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, если обучающийся без уважительных причин допускал пропуски в период прохождения практики; допускал принципиальные ошибки в выполнении заданий по практике, либо не выполнил задание; представил в неполном объеме, с неточностями отчет по практике, оформленный без соблюдений требований.

9. Перечень информационных технологий, используемых при проведении практики, включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем

Доступное программное лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства, предоставляемое обучающемуся университетом, возможно для загрузки и использования по URL: http://ui.chuvsu.ru/index.php/2010-06-25-10-45-35

No	Рекомендуемая основная литература
1	Управление конкурентоспособностью: учебник для вузов / Е. А. Горбашко [и др.]; под редакцией Е. А. Горбашко, И. А. Максимцева. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2024. — 427 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17128-0. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/535750
2	Маркетинг-менеджмент: учебник и практикум для вузов / И. В. Липсиц [и др.]; под редакцией И. В. Липсица, О. К. Ойнер. — Москва: Издательство Юрайт, 2024. — 379 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01165-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/536234
	Рекомендуемая дополнительная литература
1	Еремеева, Н. В. Конкурентоспособность товаров и услуг: учебник и практикум для вузов / Н. В. Еремеева. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2024. — 242 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09362-9. — Текст: электронный

 Рубцова, Н. В. Анализ рыночных возможностей: учебное пособие для вузов / Н. Рубцова. — Москва: Издательство Юрайт, 2024. — 175 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-534-14910-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юр. [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544391 Аникеева, О. П. Социальная ответственность бизнеса и международ конкурснтоспособность: учебник и практикум для вузов / О. П. Аникеева. — 2-е и перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022; Тюмень: Издательст Тюменского государственного университета. — 169 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-534-12389-0 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-40-0145 (Издательство Томенского государственного университета). — Текст: электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.rsl.ru Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.rsl.ru Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru Научная ольстронная библиотека. «Киберленинка» Режим доступа: http://www.nlr.ru Научная обиблиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://www.jptbookshop.ru Электронно-библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора. Режим досту http://www.marketch.ru Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ «Нокый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: https://bowebranding.ru/coriya-marketing.ru Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступа: http://www.abp.ru/www.adper.ru/<th></th><th>// Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/538701</th>		// Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/538701
Рубцова. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 175 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-534-14910-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрг [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544391 3 Аникеева, О. П. Социальная ответственность бизнеса и международ конкурентоспособность : учебник и практикум для вузов / О. П. Аникеева. — 2-е и перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022 ; Тюмен : Издательст Томенского государственного университета. — 169 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-534-12389-0 (Издательство Порайт). — ISBN 978-5-634-12389-0 (Издательство Порайт). — ISBN 978-5-634-12389-0 (Издательство Порайт). — ISBN 978-5-634-010-0145 (Издательство Томенского государственного университета). — Текст : электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 — Рекомендуемые ресурсы сти «Интернет» Рекомендуемые ресурсы сти «Интернет» Ресмийская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru Научная электронная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru Научная обланотека ФТБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://ibrary.chuvsu.ru Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.prbookshop.ru Электронна библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.nlr.ru 4 (Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: http://www.marketch.ru 8 (Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: http://www.marketing.ru 10 (Маккеторебра — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://www.marketing.ru 11 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим доступа: http://www.marketing.ru 12 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступа: http://www.gk.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступа: http://www.abr.ru/ 14 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://studbooks.net/99253/marketing/marketing_котына обизнесе - Режим доступа: http://market	2	
ISBN 978-5-534-14910-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юря [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544391		
[сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544391 3 Аникеева, О. П. Социальная ответственность бизнеса и международ конкурентоспособность: учебник и практикум для вузов / О. П. Аникеева. — 2-е и перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022; Тюмень: Издательст Томенского государственного университета. — 169 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-543-12389-0 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-400-0145 (Издательство Тюменского государственного университета). — Текст: электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» 1 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 2 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 4 Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://ivpcberleninka.ru 4 Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 5 Электронно-библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: http://www.marketch.ru 8 Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: http://www.narketch.ru 10 МаккЕтОРЕБІА — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://www.ngc.ru/ico/proekte/ 21 Сайт Гильдии Маркетологов — Режим доступа: http://www.gk.ru/ 22 Сайт Гильдии Маркетологов — Режим доступа: http://www.gk.ru/ 33 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим доступа: http://www.gk.ru/ 44 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru/ 15 Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим доступа: http://www.gk.ru/ 46 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru/ 17 Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: https://studme.org/ 18 Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: https://studme.org/ 19 Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketiog.gl.		
3 Аникеева, О. П. Социальная ответственность бизнеса и международи конкурентоспособность: учебник и практикум для вузов / О. П. Аникеева. — 2-е и перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. Тюмень: Издательст Гюменского государственного университета. — 169 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-534-12389-0 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-400-0164 (Издательство Тюменского государственного университета). — Текст: электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 № Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» 1 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 2 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 3 Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://www.nlr.ru 4 Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора Режим доступа: http://www.marketch.ru 8 Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-ргоекte/ 9 «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.narketopedia.ru 10 МаККЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://www.gk.ru/ 11 Онлайн — энциклопедия по маркетинг		
конкурентоспособность: учебник и практикум для вузов / О. П. Аникеева. — 2-е и перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022; Тюмень: Издательство Томенского государственного университета. — 169 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-534-12389-0 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-400-0145 (Издательство Томенского государственного университета). — Текст: электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.rsl.ru Российская национальная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru Научная электронная библиотека Режим доступа: http://cyberleninka.ru Научная обилиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://ibrary.chuvsu.ru Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: http://www.marketch.ru Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: http://www.narketch.ru Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: http://www.narketch.ru МаккетОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим доступа: http://www.narketopedia.ru Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим доступа: http://www.gkr.ru/ Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.gkr.ru/ Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.gkr.ru/ Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.gkr.ru/ Сайт Гильдии Маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступа: http://www.gkr.ru/ Кискрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://studme.org/ Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://www.db.ru/ Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://www.ab.ru/ Нентр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://www.ab.ru/ Режим дост	2	
перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022 ; Тюмень : Издательст Тюменского государственного университета. — 169 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-534-12389-0 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-400-0145 (Издательство Тюменского государственного университета). — Текст : электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» 1 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 3 Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://cyberleninka.ru 4 Научная обиблиотема ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://cyberleninka.ru 4 Научная библиотема ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://www.jrbookshop.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.jrbookshop.ru 6 Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим досту http://www.marketch.ru 8 Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ 9 «Новый маркетинт» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru 10 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://marketopedia.ru/ 11 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://marketopedia.ru/ 12 Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/ 4 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyl_uslug_ 16 Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: http://marketolog.l	3	
Тюменского государственного университета. — 169 с. — (Высшее образование). ISBN 978-5-34-12389-0 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-400-0146 (Издательство Тюменского государственного университета). — Текст : электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 — Рекомендуемые ресурсы сети «Интериет» Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 1 Российская пациональная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 3 Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://cyberleninka.ru 4 Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://library.chuvsu.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.pirbookshop.ru 6 Электронно-библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio-online.ru 23 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим досту http://www.marketh.ru 8 Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-prockte/ 4 Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: https://www.new-marketing.ru 10 МАККЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим досту http://marketopedia.ru 11 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://marketopedia.ru 12 Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.gfk.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/ 14 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://www.gfk.ru/ 15 Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://www.afketing/marketing/subs.narketing.web-3.ru/ 16 Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/ 17 Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.afketing/marketiolog.lbiz 19 Дентр маркетинговых компетенций - Режим доступа: h		
ISBN 978-5-534-12389-0 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-400-0145 (Издательство Тюменского государственного университета). — Текст : электронный Образовательная плагформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» 1 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 2 Российская национальная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://cyberleninka.ru 4 Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://lbrary.chuvsu.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 6 Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ 9 «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директора и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ 9 «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru — 10 МакКЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим доступа: http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/ 11 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим доступа: http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/ 12 Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.grk.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступа: https://secretmag.ru 15 Studbooks.net/59253/marketing/marketing/marketing sotsialnyh_uslug_ <th></th> <th></th>		
(Издательство Тюменского государственного университета). — Текст : электронный образовательная плагформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/496276 Рекомендуемые ресурсы сети «Интериет» Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.rsl.ru Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://www.nlr.ru Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://www.nlr.ru За научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://library.chuvsu.ru электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru электронно-библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора— Режим доступа: http://www.marketch.ru Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru МАККЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://marketopedia.ru Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим доступа: http://www.new-marketing.ru Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступа: http://www.gfk.ru/ «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru Кидоокs.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим доступа: http://www.addere.ru/ Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим доступа: http://marketolog.ltp://www.addere.ru/ Пентр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.log.l		
Образовательная платформа Юрайт [сайт] — URL: https://urait.ru/bcode/496276 Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://cyberleninka.ru Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://library.chuvsu.ru Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.prbookshop.ru Электронно-библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступи: http://www.marketch.ru Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru — МАКЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим доступьтр//гроwerbranding.ru/eoriya-marketings/ти Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим доступьтр//гроwerbranding.ru/eoriya-marketinga/ Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступьтр//гроwerbranding.ru/eoriya-marketings/sub-processed-processe		(Излательство Тюменского госуларственного университета) — Текст : электронный //
Рекомендуемые ресурсы сети «Интернет» 1 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nsl.ru 2 Российская национальная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://www.nlr.ru 3 Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://cyberleninka.ru 4 Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.biblio-online.ru 23 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: http://www.marketch.ru Режим доступа: https://www.narketch.ru 8 Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ 9 «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru 10 МАККЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://marketopedia.ru 11 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим доступа: http://www.ngk.ru/ 12 Сайт Гильдии Маркетологов — Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим доступа: https://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_ 16 Студми. Учебные материалы для студентов — Режим д		(113дательеть томенекого государственного университета). — Teker : электронный //
1 Российская государственная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 2 Российская национальная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru 3 Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://cyberleninka.ru 4 Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 6 Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblioonline.ru 23 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: https://www.marketch.ru 8 Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ 9 «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru — 10 МАКЕТОРЕПА — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим досту http://marketopedia.ru 11 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим досту http://www.gfk.ru/ 12 Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketolog.i.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим доступа: http://www.gfk.ru/ 14 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://studme.org/ <		
2Российская национальная библиотека Режим доступа: http://www.nlr.ru3Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа: http://cyberleninka.ru4Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://library.chuvsu.ru5Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru6Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio-online.ru 237«Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим досту http://www.marketch.ru8Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru10МАКЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим досту http://marketopedia.ru12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://sceretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим доступа: https://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим доступа: http://marketiolog.log.log.19Центр маркетинговых компетенц	1	
http://cyberleninka.ru 4 Hayчная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://library.chuvsu.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 6 Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio-online.ru 23 7 «Записки маркетолога» – сайт маркетинг-директора- Режим досту http://www.marketch.ru Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ 9 «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru 10 МАКЕТОРЕDIA – онлайн энциклопедия маркетинга - Режим досту http://marketopedia.ru 11 Онлайн – энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/ 12 Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/ 14 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru 15 Studbooks.net - Студенческая библиотека онлайн - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетингу» - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетингу» - Режим доступа: https://marketing.web-3.ru/ 18 Тематический	2	
http://cyberleninka.ru 4 Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа: http://library.chuvsu.ru 5 Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru 6 Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio-online.ru 23 7 «Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим досту http://www.marketch.ru — сайт маркетинг-директора- Режим досту Pежим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/ 9 «Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru 10 МАККЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим досту http://marketopedia.ru 11 Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/ 12 Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ 13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/ 14 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru 15 Studbooks.net - Студенческая библиотека онлайн - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетингу» - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетингу» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/	3	Научная электронная библиотека «Киберленинка» Режим доступа:
http://library.chuvsu.ru5Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru6Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio- online.ru 237«Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- http://www.marketch.ruРежим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/8Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10МАККЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/19Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://www.adp.ru/marketolog.biz20Электронный		
5Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru6Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio- online.ru 237«Записки маркетолога» – сайт маркетинг-директора- http://www.marketch.ruРежим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/8Институт Общественного Мнения Анкетолог – Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru –10МАКЕТОРЕDIA – онлайн энциклопедия маркетинга - Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн – энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.l http://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	4	Научная библиотека ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» Режим доступа:
http://www.iprbookshop.ru6Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio-online.ru 237«Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: http://www.marketch.ru8Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10МАККЕТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим доступа: http://marketolog.bi19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.bi20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим доступа: http://www.4p.ru/main/index.php		http://library.chuvsu.ru
6Электронная библиотечная система «Юрайт» Режим доступа: http://www.biblio-online.ru 237«Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- Режим доступа: http://www.marketch.ru8Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10MARKETOPEDIA — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.lu/thtp://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	5	Электронно-библиотечная система IPRBooks Режим доступа:
online.ru 237«Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- http://www.marketch.ruРежим досту http://www.marketch.ruРежим досту нититут Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10МАККЕТОРЕDIА — онлайн энциклопедия маркетинга - Режим досту http://marketopedia.ru- Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.l http://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php		http://www.iprbookshop.ru
7«Записки маркетолога» — сайт маркетинг-директора- http://www.marketch.ruРежим досту http://www.marketch.ruРежим досту ниститут Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10МАККТОРЕDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.thtp://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	6	
http://www.marketch.ru8Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10MARKETOPEDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим доступа: http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим доступа: http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим доступа: http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/19Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.lhttp://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим доступа: http://www.4p.ru/main/index.php		online.ru 23
8Институт Общественного Мнения Анкетолог — Электронный тематический ресур Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10MARKETOPEDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе — Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов — Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» — Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.lt/http://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	7	«Записки маркетолога» – сайт маркетинг-директора- Режим доступа:
Режим доступа: https://blog.anketolog.ru/o-proekte/9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru 10MARKETOPEDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.lt/www.addere.ru/20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php		
9«Новый маркетинг» (журнал для маркетинг-директоров и тех, кто хочет ими стать Режим доступа: http://www.new-marketing.ru —10MARKETOPEDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим досту http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.tu/marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	8	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
Режим доступа: http://www.new-marketing.ru 10MARKETOPEDIA — онлайн энциклопедия маркетинга — Режим доступа: http://marketopedia.ru 11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе — Режим доступа: http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/ 12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ 13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK — Режим доступа: https://secretmag.ru 14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru 15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_ 16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/ 17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: https://studme.org/ 18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим доступа: https://surin.marketolog.biz 20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим доступа: https://surin.marketolog.biz 20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим доступа: https://surin.marketolog.biz		
10MARKETOPEDIA– онлайнэнциклопедиямаркетинга- Режимдосту http://marketopedia.ru11Онлайн– энциклопедияпо маркетингу и рекламе- Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.thtp://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	9	
http://marketopedia.ru11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг»- Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.lultp://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	10	
11Онлайн — энциклопедия по маркетингу и рекламе - Режим досту http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.l http://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	10	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,
http://powerbranding.ru/teoriya-marketinga/12Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/13Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.tu/surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	1.1	
 Сайт Гильдии Маркетологов - Режим доступа: http://www.marketologi.ru/ Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/ «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_ Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/ Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/ Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/ Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.thtp://surin.marketolog.biz Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php 	11	
13 Сайт Института маркетинговых и социальных исследований GFK - Режим досту http://www.gfk.ru/ 14 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru 15 Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_ 16 Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/ 18 Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/ 19 Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.luhttp://surin.marketolog.biz 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	10	
http://www.gfk.ru/14«Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru15Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_16Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.l. http://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php		
14 «Секрет фирмы» — интернет-журнал о бизнесе - Режим доступа: https://secretmag.ru 15 Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн — Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_ 16 Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/ 18 Тематический сайт по менеджменту и маркетингу — Режим досту http://www.addere.ru/ 19 Центр маркетинговых компетенций — Режим доступа: http://marketolog.luhttp://surin.marketolog.biz 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе — Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	15	
15 Studbooks.net — Студенческая библиотека онлайн - Режим досту http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_ 16 Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетинг»- Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/ 18 Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/ 19 Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.l. http://surin.marketolog.biz 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	1.4	
http://studbooks.net/59253/marketing/marketing_sotsialnyh_uslug_ 16 Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетинг»- Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/ 18 Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/ 19 Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.thttp://surin.marketolog.biz 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php		
16 Студми. Учебные материалы для студентов - Режим доступа: https://studme.org/ 17 Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/ 18 Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/ 19 Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.biz 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	13	
17Тематический портал «Маркетинг» - Режим доступа: http://marketing.web-3.ru/18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	16	
18Тематический сайт по менеджменту и маркетингу - Режим досту http://www.addere.ru/и маркетингу - Режим доступа: http://marketolog.b. http://surin.marketolog.biz19Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://surin.marketolog.biz20Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php		
http://www.addere.ru/ 19 Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.biz 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php		
19 Центр маркетинговых компетенций - Режим доступа: http://marketolog.b. 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	10	
http://surin.marketolog.biz 20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	19	
20 Электронный журнал о маркетинге и рекламе - Режим досту http://www.4p.ru/main/index.php	-	
http://www.4p.ru/main/index.php	20	
21 Энциклопедия маркетинга (качественная локализация маркетинговых материалов	21	Энциклопедия маркетинга (качественная локализация маркетинговых материалов) -
Режим доступа: http://www.marketing.spb.ru		Режим доступа: http://www.marketing.spb.ru

10. Перечень информационных технологий, используемых при проведении практики, включая перечень программного обеспечения, профессиональных баз данных и информационных справочных систем

Доступное программное лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства, предоставляемое обучающемуся университетом, возможно для загрузки и использования по URL: http://ui.chuvsu.ru/index.php.

В процессе прохождения практики обучающиеся могут использовать информационные технологии, в том числе компьютерные симуляции, средства автоматизации проектирования и разработки программного обеспечения, применяемые в профильной организации, Интернет - технологии и др.

10.1. Рекомендуемое программное обеспечение

NC.	10.1. Текоменоуемое программ	
No	Наименование	Условия доступа/скачивания
п/п	Рекомендуемого ПО	
		свободное лицензионное соглашение:
1.	Microsoft Visual Studio	https://visualstudio.microsoft.com/ru/downloads/
2.	FreePascal	https://www.freepascal.org
3.	Lazarus	https://www.lazarus-ide.org
4.	DevC++	https://sourceforge.net/projects/orwelldevcpp/
5.	PascalABC	http://pascalabc.net
6.	Python	https://www.python.org
7.	Pycharm	https://www.jetbrains.com/pycharm/
8.	Strawberry Prolog	http://www.dobrev.com/
9.	Octave	https://www.gnu.org/software/octave/
10.	Oracle VirtualBox	https://www.virtualbox.org/
11.	СУБД Postgres	https://postgrespro.ru/products/download/postgrespro/
12.	Microsoft® SQL Server® 2017 Express	https://www.microsoft.com/en-
		us/download/details.aspx?id=55994
13.	Linux/ Ubuntu	http://ubuntu.ru/
14.	LibreOffice	https://ru.libreoffice.org/
15.	Mathcad v.Prime 3.1	из внутренней сети университета
16.	Microsoft Windows	(договор)*
17.	Microsoft Office	

10.2. Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы

$N_{\underline{0}}$	Наименование	Условия доступа/скачивания
Π/Π	программного обеспечения	
1.	Гарант	из внутренней сети университета (договор)*
2.	Консультант +	
3.	Научная электронная библиотека	свободный доступ http://elibrary.ru/
	eLIBRARY.RU	
4.	Научная электронная библиотека	свободный доступ http://cyberleninka.ru
	«Киберленинка»	

10.3. Рекомендуемые интернет-ресурсы и открытые онлайн-курсы

$N_{\underline{0}}$	Наименование	Условия доступа/скачивания
Π/Π	программного обеспечения	
1.	Сайт алгоритмов и методов вычислений	URL: http://www.algolist.manual.ru/
2.	Национальный открытый университет «ИНТУИТ»	URL: http://www.intuit.ru/
3.	Единое окно доступа к информационным ресурсам	URL: http://window.edu.ru/
	pecypoun	<u>l</u>

11. Описание материально-технической базы, необходимой для проведения производственной практики

В соответствии с договорами о практической подготовке обучающихся, университетом с профильной организацией, обучающиеся могут пользоваться ресурсами

подразделений (бюро, отделов, лабораторий и т.п.) библиотекой, технической и другой документацией профильной организации и университета, необходимыми для успешного освоения обучающимися программы практики и выполнения ими индивидуальных заданий на практику.

В университете помещения для самостоятельной работы оснащены пользовательскими автоматизированными рабочими местами, объединенными локальной сетью, с возможностью подключения к сети Интернет и доступом к электронной информационно-образовательной среде ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова».

12. Организация производственной практики для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья (при наличии)

Организация прохождения производственной практики для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья производится с учетом состояния здоровья обучающихся и требований их доступности для обучающихся и рекомендаций медикосоциальной экспертизы, а также индивидуальной программы реабилитации и абилитации инвалида из Федерального государственного учреждения медико-социальной экспертизы, относительно рекомендованных условий и видов труда.

В целях организации прохождения практики обучающимися с инвалидностью и лицами с ограниченными возможностями здоровья университет согласовывает с профильной организацией (предприятием) условия и виды труда с учетом видов деятельности, в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования и основной образовательной программой высшего образования по данному направлению подготовки/специальности с учетом рекомендаций медико-социальной экспертизы и/или индивидуальной программы реабилитации и абилитации инвалида. При необходимости для прохождения практики могут быть оборудованы специальные рабочие места в соответствии с характером нарушений, а также с учетом профессионального вида деятельности и характера труда, выполняемых обучающимся инвалидом и лиц с ограниченными возможностями здоровья трудовых функций требованиями профессиональных соответствии c стандартов соответствующему направлению подготовки/специальности.

Формы проведения производственной практики для обучающихся инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья могут быть установлены с учетом их возможностей и состояния здоровья. Учет индивидуальных индивидуальных особенностей обучающихся инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья может быть отражен в индивидуальном задании на практику, конкретных видах работ, отраженных в индивидуальном задании на практику, рабочем графике (плане) проведения практики обучающегося. Для организации и проведения экспериментов (исследований) должны быть созданы материально-технические и методические условия с учетом их индивидуальных возможностей и состояния здоровья. Формы самостоятельной работы устанавливаются также с учетом их индивидуальных психофизических особенностей, возможностей и состояния здоровья (устно, письменно на бумаге или на компьютере и т.п.).

При необходимости обучающимся с инвалидностью и лицам с ограниченными возможностями здоровья при прохождении производственной практики предоставляются дополнительные консультации и дополнительное время для выполнения заданий.

При прохождении практики обучающимися инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья при необходимости обеспечивается помощь тьютора или ассистента (по запросу обучающегося и в соответствии с рекомендациями индивидуальной программы реабилитации и абилитации инвалида).

Рекомендуемое материально-техническое и программное обеспечение для выполнения заданий и оформления отчета по практике обучающихся инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья включает:

- Для лии с нарушением зрения: тифлотехнические средства: тактильный (брайлевский) дисплей, ручной и стационарный видеоувеличитель (например, Торах, Onix), - телевизионное увеличивающее устройство, цифровой планшет, обеспечивающий связь с интерактивной доской в классе (при наличии), с компьютером преподавателя, увеличительные устройства (лупа, электронная лупа), говорящий калькулятор; устройства для чтения текста для слепых («читающая машина»), плеер-органайзер для незрячих (тифлофлэшплеер), средства для письма по системе Брайля: прибор Брайля, бумага, грифель, брайлевская печатная машинка (Tatrapoint, Perkins и т.п.), - принтер для печати рельефно-точечным Брайля рельефно-графических шрифтом И Программное обеспечение: программа невизуального доступа к информации на экране компьютера (например, JAWS forWindows), программа для чтения вслух текстовых файлов (например, Balabolka), программа увеличения изображения на экране (Magic) (обеспечение масштаба увеличения экрана от 1,1 до 36 крат, возможность регулировки яркости и контрастности, а также инверсии и замены цветов, возможность оптимизировать внешний вид курсора и указателя мыши, возможность наблюдать увеличенное и неувеличенное изображение, одновременно перемещать увеличенную зону при помощи клавиатуры или мыши и др.).
- Для лиц с нарушением слуха: специальные технические средства: беспроводная система линейного акустического излучения, радиокласс беспроводная технология передачи звука (FM-система), комплекты электроакустического и звукоусиливающего оборудования с комбинированными элементами проводных и беспроводных систем на базе профессиональных усилителей, мультимедиа-компьютер, мультимедийный проектор, интерактивные и сенсорные доски. Программное обеспечение: программы для создания и редактирования субтитров, конвертирующие речь в текстовый и жестовый форматы на экране компьютера (iCommunicator и др.).
- Для лиц с нарушением опорно-двигательного аппарата: специальные технические средства: специальные клавиатуры (с увеличенным размером клавиш, со специальной ограничивающей случайное нажатие соседних накладкой, клавиш, использование голосовой команды), специальные мыши (джойстики, роллеры, а также головная мышь), выносные кнопки, увеличенные в размерах ручки и специальные накладки к ним, позволяющие удерживать ручку и манипулировать ею с минимальными усилиями, утяжеленные (с дополнительным грузом) ручки, снижающие проявления тремора при письме, устройства обмена графической информацией. Программное обеспечение: клавиатура», программа «виртуальная специальное программное обеспечение, позволяющие использовать сокращения, дописывать слова и предсказывать слова и фразы, исходя из начальных букв и грамматической формы предыдущих слов, специальное программное обеспечение, позволяющее воспроизводить специальные математические функции и алгоритмы.
- Для лиц, имеющих инвалидность по общему заболеванию: мультимедиакомпьютер (ноутбук), - мультимедийный проектор и др.

Обучающиеся с инвалидностью и лица с ограниченными возможностями здоровья могут при необходимости использовать специальную технику, имеющуюся в Университете.

Процедура защиты отчета о прохождении практики обучающимися инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья должна предусматривать предоставление необходимых технических средств и при необходимости оказание технической помощи. Форма проведения процедуры защиты отчета и получения зачета обучающимися инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья устанавливается с учетом их индивидуальных психофизических особенностей и

возможностей здоровья (устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере и т.п.). При необходимости обучающимся инвалидам и лицам с ограниченными возможностями здоровья предоставляется дополнительное время для выступления.

Приложение 1

Рабочий график (план) проведения практики

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова»

(ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова»)

Факультет экономический Кафедра менеджмента и маркетинга

РАБОЧИЙ ГРАФИК (ПЛАН) ПРОВЕДЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПРЕЛЛИПЛОМНОЙ ПРАКТИКИ)

(наименование	профильной организации/ структурного подразделения университета
	(ФИО обучающегося, группа)
	100

(направление подготовки/специальность, профиль/специализация)

$N_{\underline{0}}$	Разделы (этапы)	Виды работ на практике, включая	Трудоемкость,	Дата
Π/Π	практики	самостоятельную работу	час	
		обучающихся		
1.	Организация практики,	Получение задания на практику.	6	
	подготовительный этап	Планирование прохождения		
		практики. Оформление на практику,		
		прохождение инструктажа по		
		охране труда, технике безопасности,		
		пожарной безопасности, а также		
		ознакомление с правилами		
		внутреннего трудового распорядка		
		организации, предоставляющей		
		место для прохождения практики		
2.	Производственный этап	Обучение и работа на рабочем месте	210	
		в качестве стажера-практиканта в		
		соответствии с индивидуальным		
		заданием		
3.	Подготовка отчета	Сбор, обработка и систематизация	66	
		фактического и литературного		
		материала		
4.	Заключительный этап	Получение отзыва на рабочем месте,	42	
		публичная защита отчета		
	ИТОГО		324	·

Руководитель практики от кафедры	/		
Дата выдачи гр	рафика « — »	20	г

			Согласовано:
Руководитель практики от профильной организации	_/		
Дата согласования	«	>>	г.

Отчет по практике. Титульный лист

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова» (ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова») Факультет экономический

СКафедра менеджмента и маркетинга

ОТЧЕТ О ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ (ПРЕДДИПЛОМНОЙ ПРАКТИКЕ)

на базе		
(наименование профильной орган	низации/ структурного подразделени	ия университета)
Обучающийся _ курса, направление подготовки «Стратегическое управление конкурентоспособностью организации»,	подпись, дата	ФИО
Руководитель кафедры менеджмента и маркетинга,		
должность		
уч. степень, уч. звание	подпись, дата	ФИО
Руководитель от профильной организации,		
должность	подпись, дата	ФИО
Заведующий кафедрой менеджмента и маркетинга,		
уч. степень, уч. звание	подпись, дата	ФИО

Чебоксары 20____

Продолжение приложения 2

Отчет по практике. Лист содержания

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	номер
ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ	номер
1	номер
2	номер
3	номер
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	номер
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	номер
ПРИЛОЖЕНИЯ	номер
Приложение А	номеп

Дневник прохождения практики

ДНЕВНИК ПРОХОЖДЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПРЕДДИПЛОМНОЙ ПРАКТИКИ)

на базе	
(панменовани	профильной организации структурного подразделения университета;
	(ФИО обущающагося группа)
	(ФИО обучающегося, группа)
(напт	равление подготовки/специальность, профиль/специализация)

No	Разделы (этапы)	Виды работ на практике, включая	Трудоемкость,	Дата
п/п	практики	самостоятельную работу обучающихся	час	
1.	Организация практики, подготовительный этап	Получение задания на практику. Планирование прохождения практики. Оформление на практику, прохождение инструктажа по охране труда, технике безопасности, пожарной безопасности, а также ознакомление с правилами внутреннего трудового распорядка	9	
		организации, предоставляющей место для прохождения практики		
2.	Производственный этап	Обучение и работа на рабочем месте в качестве стажера-практиканта в соответствии с индивидуальным заданием:	252	
			9	
			9	
			9	
			9	
			9	
3.	Подготовка отчета	Сбор, обработка и систематизация фактического и литературного материала	27	
4.	Заключительный этап	Получение отзыва на рабочем месте Публичная защита отчета	9	
	ИТОГО		324	

Обучающийся		/		
Руководитель практики от профильной организации		/		_
Лата сос	тавления «	»	20 г	,